

## Finden Sie mit der AllatNet Recruiting Ihren Traum-Job.

Durch unseren einzigartigen Kontakt zu Groß- und mittelständischen Unternehmen erweitern wir Ihre Karrieremöglichkeiten. Unsere Kunden zählen zu den Top-Arbeitgebern Deutschlands und bieten herausfordernde Tätigkeiten mit angenehmem Arbeitsumfeld, flexiblen Arbeitszeiten, kurzen Kommunikationswegen und langfristigen, interessanten Perspektiven. Unser Recruiting Service ist für Sie völlig unverbindlich und kostenfrei.

## Key Account Manager Automotive (m/w/d)

Referenz Nummer: 1406498  
Einsatzbeginn: nach Vereinbarung  
Einsatzort: Stuttgart

### Ihr Tätigkeitsbereich:

- Betreuung und strategische Weiterentwicklung bestehender Automobilkunden sowie Identifikation neuer Geschäftsmöglichkeiten
- Aufbau und Pflege langfristiger Kundenbeziehungen auf technischer und kaufmännischer Ebene
- Verantwortung für die Vertriebsstrategie, Umsatz- und Margenentwicklung innerhalb des Automotive-Segments
- Enge Zusammenarbeit mit internen Fachabteilungen (Technik, Produktmanagement, F&E) zur optimalen Kundenbetreuung
- Verhandlung und Abschluss von Rahmenverträgen und Preisvereinbarungen mit OEMs und Tier-1-Zulieferern
- Analyse von Markt- und Technologietrends sowie Ableitung geeigneter Vertriebsmaßnahmen
- Teilnahme an Messen, Konferenzen und Kundenevents zur Positionierung des Unternehmens

### Ihre Qualifikation:

- Abgeschlossenes technisches oder betriebswirtschaftliches Studium (z. B. Maschinenbau, Wirtschaftsingenieurwesen, BWL) oder vergleichbare Qualifikation
- Mehrjährige Erfahrung im technischen Vertrieb, Key Account Management oder Business Development in der Automobilbranche
- Fundiertes Verständnis für automobiler Produkte, Technologien und Entwicklungsprozesse

Fühlen Sie sich angesprochen?

Dann bewerben Sie sich,  
unverbindlich und kostenfrei unter [www.e-experts.de](http://www.e-experts.de).

hot jobs - latest news - AllatNet Recruiting auf Facebook und Twitter.



- Sicheres Auftreten sowie ausgeprägte Kommunikations- und Verhandlungsfähigkeiten auf EntscheiderEbene
- Hohes Maß an Eigeninitiative, unternehmerischem Denken und Kundenorientierung
- Verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse
- Reisebereitschaft für Kundenbesuche und internationale Meetings

Wenn Sie Ihre Fähigkeiten in einem dynamischen Umfeld einbringen möchten, dann senden Sie uns bitte Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen an [bewerbung@e-experts.de](mailto:bewerbung@e-experts.de)

Fühlen Sie sich angesprochen?  
Dann bewerben Sie sich,  
unverbindlich und kostenfrei unter [www.e-experts.de](http://www.e-experts.de).

hot jobs - latest news - AllatNet Recruiting auf Facebook und Twitter.

